

Dein neuer Arbeitgeber!

Unser Partnerunternehmen in Bremen ist ein führender Anbieter von innovativen Lösungen im Bereich der maritimen Technik und Edelstahlverarbeitung. Mit langjähriger Erfahrung und einer starken Marktpräsenz bietet das Unternehmen hochwertige Produkte und Dienstleistungen für die maritime Industrie und verwandte Sektoren.

Vertriebler (m/w/d) gesucht!

(197)

📍 Standort: Bremen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 40000 - 60000 Euro pro Jahr

Traumjob ohne großen Aufwand!

Die IMAGINE hat es sich zur Aufgabe gemacht, die richtigen Personen in die richtigen Jobs zu bringen. Wir sichten für dich den Stellenmarkt, platzieren deine Unterlagen bei den richtigen Ansprechpersonen, verhandeln für dich dein Wunschgehalt und begleiten dich durch den gesamten Prozess. Und sicherlich haben wir auch noch den ein oder anderen Tipp für die folgenden Bewerbungsgespräche für dich.

Weil du mehr verdienst!

Ihr IMAGINE Bonus!

Das bringen wir mit:

- 100% Diskretion - Bewerben ohne Risiko
- Traumjob ohne Aufwand
- Bewerbung ohne Umwege
- kostenfreies Bewerbungs-Coaching

Warum wir uns kennenlernen sollten:

Du bist ein Verkaufstalent und auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Wir suchen einen Vertriebler (m/w/d), der mit Leidenschaft und Expertise unser Team in Bremen verstärkt. Wenn du die Herausforderung liebst und dich in einem dynamischen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen entfalten möchtest, dann freuen wir uns, dich kennenzulernen!

- **Kurze Entscheidungswege** und **flache Hierarchien**: Bei uns gibt es keine langen Bürokratieprozesse – deine Ideen werden schnell gehört und umgesetzt
- **Abwechslungsreiches Aufgabenprofil**: Kein Tag ist wie der andere – du betreust spannende Projekte und entwickelst unsere Vertriebsstrategie mit
- **Möglichkeit zur Mitgestaltung**: Du kannst Ideen einbringen und aktiv an der Weiterentwicklung des Unternehmens teilnehmen
- **Dynamisches Team**: Ein motiviertes und engagiertes Team, das zusammen an einem Strang zieht und Erfolg feiert

Das solltest du mitbringen:

- **Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** und erste Berufserfahrung im Vertrieb
- **Verkaufstalent**: Du bist kommunikationsstark und kannst Kunden begeistern
- **Idealerweise Produktkenntnisse** im Bereich **Edelstahl** oder der **Maritimen Wirtschaft** – oder die Bereitschaft, dich in diese Themen schnell einzuarbeiten

- **Selbständige und strukturierte Arbeitsweise:** Du organisierst deinen Arbeitstag eigenverantwortlich und behältst stets den Überblick
- **MS-Office-Kenntnisse:** Du gehst sicher mit den gängigen Programmen um
- **Erfahrung mit ERP-Systemen wie Navision** ist von Vorteil
- **Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft und Flexibilität:** Du packst an und bist immer bereit, dich weiterzuentwickeln
- **Reisebereitschaft:** Du bist gerne unterwegs und bereit, Kunden auch vor Ort zu betreuen
- **Serviceorientierter Teamplayer:** Du schätzt Zusammenarbeit und gehst stets lösungsorientiert auf Kunden zu

Wir bieten dir:

- Ein **motiviertes Arbeitsumfeld**, in dem deine Arbeit geschätzt wird
- **Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten** in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- **Leistungsgerechte Vergütung** und attraktive **Bonusregelungen**
- Ein Arbeitsplatz in einem **innovativen und wachsenden Unternehmen**, das dir langfristige Perspektiven bietet

Dein Kontakt zu uns:

Solltest du noch Fragen haben oder irgendwelche Unklarheiten bestehen, dann zögere nicht und kontaktiere uns unter 0421 377 0386-0 oder schreibe uns eine Mail an bewerbung@psimagine.de

Wir freuen uns auf dich!

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)